

**ANALISIS PENGARUH ATRIBUT PRODUK DAN CITRA
MEREK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
SMARTPHONE XIAOMI PADA MAHASISWA FAKULTAS
EKONOMI UNIVERSITAS BANGKA BELITUNG**

SKRIPSI



Diajukan Oleh :

**NAMA : IVAN PRATAMA
NIM : 302 15 11 037**

**Diajukan Untuk Memenuhi Sebagian Prasyarat
Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi**

**JURUSAN MANAJEMEN FAKULTAS
EKONOMI UNIVERSITAS BANGKA
BELITUNG
2019**



UNIVERSITAS BANGKA BELITUNG
FAKULTAS EKONOMI
JURUSAN MANAJEMEN

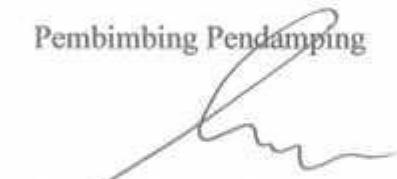
LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI

Nama : Ivan Pratama
NIM : 302 15 11 037
Jurusian : Manajemen
Judul Skripsi : "Analisis Pengaruh Atribut Produk dan Citra Merek Terhadap Keputusan Pembelian Smartphone Xiaomi pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Bangka Belitung"

Pembimbing Utama


H. Sumar, S.E., M.M.
NP. 506808015

Pembimbing Pendamping


Nanang Wahyudin, S.E., M.M.
NIP. 198708192014041001

Balunjuk, 8 Agustus 2019
Ketua Jurusan Manajemen





PENGESAHAN SKRIPSI

SKRIPSI BERJUDUL

“ANALISIS PENGARUH ATRIBUT PRODUK DAN CITRA MEREK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN SMARTPHONE XIAOMI PADA MAHASISWA FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS BANGKA BELITUNG”

Yang Dipersiapkan dan Disusun Oleh : Ivan Pratama
Nomor Induk Mahasiswa : 302 15 11 037

Telah dipertahankan di depan Tim Penguji pada Tanggal 6 Agustus 2019 dan telah dinyatakan memenuhi syarat untuk diterima

Dewan Penguji:

Ketua

Echo Perdaria Kusumah, B.Sc., M.Sc.
NP. 508410027

Anggota

Maya Yusnita, S.E., M.Si.
NIP. 198605082014042001

Anggota

H. Sumar, S.E., M.M.
NP. 506808015

Anggota

Nanang Wahyudin, S.E., M.M.
NIP. 198708192014041001

Balunjuk, 9 Agustus 2019
Universitas Bangka Belitung
Fakultas Ekonomi
Jurusan Manajemen

Dekan

Dr. Reniati, S.E., M.Si.
NP. 507206007



PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TULIS SKRIPSI

“Dengan ini saya menyatakan bahwa dalam skripsi yang berjudul “**Analisis Pengaruh Atribut Produk dan Citra Merek Terhadap Keputusan Pembelian Smartphone Xiaomi pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Bangka Belitung**”, ini tidak terdapat karya sebelumnya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu perguruan tinggi dan sepanjang sepengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis di acu dalam naskah ini dan disebutkan dalam referensi dan apabila dikemudian hari terbukti bahwa pernyataan ini tidak benar maka saya sanggup menerima hukuman atau sanksi apapun sesuai dengan peraturan yang berlaku”.

Balunijuk, Agustus 2019

Penulis,



Ivan Pratama

MOTTO

“ Allah meninggikan orang-orang yang beriman diantara kamu dan orang-orang yang diberi ilmu pengetahuan beberapa derajat “

(QS. Al-Mujadalah: 11)

“ Akan ku berikan ilmu yang ku miliki kepada siapapun, asalkan mereka mau memanfaatkan ilmu yang telah ku berikan “

(*Imam Syafi'i*)

“ Optimis ialah iman yang mengarahkan kita pada pencapaian dan tidak ada satu pun pencapaian yang bisa kita gapai tanpa iman “

(*Hellen Keller*)

“ Jadikanlah setiap perjuangan sebagai jalan mulia menuju kesuksesan “

(*Ivan Pratama*)

PERSEMPAHAN

Penelitian sederhana dan bersejarah ini, Penulis persembahkan untuk:

1. *Keluarga Besar Alm. (Sapardi Wahab) dan Keluarga Besar Alm. (Abdul Rajak) yang telah memberikan dukungan serta motivasi kepada Penulis.*
2. *Ayah (Robidi) dan Ibu (Nila Nurpika) yang telah memberikan dukungan, support, motivasi dan segala sesuatu yang dibutuhkan oleh Penulis untuk segera menyelesaikan skripsi ini.*
3. *Adikku semata wayang (Keyla Kirana) yang telah memberikan dukungan kepada Penulis.*

4. *Tercinta Yulia Astuti sebagai penyemangat yang selalu memberikan doa dan selalu menemani kapanpun dimanapun Penulis berada untuk menyelesaikan skripsi ini.*
5. *Teman-teman MN2 15 yang telah menemaniku selama 4 tahun dalam menempuh gelar Sarjana Ekonomi di Universitas Bangka Belitung.*
6. *Sahabat-sahabatku (Kelvin, Rembo, Obot, Niko, Gobbi, Dwiki, Rere, Putra, Abol, Nur, Mon, Meling, Ovi dan teman lain yang selalu memberi bantuan, kritik serta saran selama proses peng�aan skripsi.*
7. *Keluarga Besar PSHT Cab. Bangka yang senantiasa memberi bantuan apapun dalam pembuatan skripsi.*
8. *KKN Tanjung, Mentok 2018*
9. *Sodara seperut (Udin, Ragil, Aji, Kijau, Rona, Nira, Anggun, Depong).*
10. *HIMAMA FE UBB, BEM FE UBB, UKO UBB dan GENBI BABEL yang telah menemani hari-hariku selama perkuliahan.*
11. *Almamaterku tercinta Universitas Bangka Belitung.*

ABSTRACT

Ivan Pratama, 302 15 11 037. Analysis of the Effect of Product Attributes and Brand Image on Purchasing Decisions of Xiaomi Smartphone at Students of the Faculty of Economics, University of Bangka Belitung.

The background of this research is based on existing phenomena showing that the Product Attributes and Brand Image can influence Purchasing Decisions. The purpose of the study was to find out and get a study of the influence of Product Attributes and Brand Image on the Purchase Decision of Xiaomi Smarphone on Students of the Faculty of Economics, University of Bangka Belitung.

This research is a quantitative descriptive study with a total sample of 162 respondents. While the sampling method uses accidental sampling. In this study the independent variable consists of Product Attributes and Brand Image, while the dependent variable is the Purchase Decision. Testing instruments using validity and reliability tests, while the data analysis method uses multiple linear regression analysis, t test, f test and coefficient of determination (R^2).

The results of the study of independent variable X_1 were obtained t_{count} (5,874) $>$ t_{table} (1,654), X_2 obtained t_{count} (5,606) $>$ t_{table} (1,654). Then the variable X_1 (Product Attributes) has a partial effect on Y variable (Purchase Decision), variable X_2 (Brand Image) has a partial effect on Y (Purchase Decision). The f test result show that f_{count} (117,183) $>$ t_{table} (3,05), while the significance of 0,000 < at the significance level of 0,05, H_0 is rejected H_a is accepted which means that the independent variables (Product Attributes and Brand Image) simultaneously influence the dependent variable (Decision Purchases) significantly. The result of the coefficient of determination analysis (R^2) indicate that the independent variables (Product Attributes and Brand Image) affect the dependent variable (Purchase Decision) of 59,1%.

Keywords: *Product Attributes, Brand Image and Purchasing Decisons*

ABSTRAK

Ivan Pratama, 302 15 11 037. Analisis Pengaruh Atribut Produk dan Citra Merek Terhadap Keputusan Pembelian Smartphone Xiaomi pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Bangka Belitung.

Penelitian ini dilatar belakangi berdasarkan fenomena yang ada menunjukkan bahwa Atribut Produk dan Citra Merek dapat mempengaruhi Keputusan Pembelian. Tujuan dari penelitian adalah untuk mengetahui dan mendapatkan kajian tentang pengaruh Atribut Produk dan Citra Merek terhadap Keputusan Pembelian *Smartphone* Xiaomi pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Bangka Belitung.

Penelitian ini merupakan penelitian deskriptif kuantitatif dengan jumlah sampel sebanyak 162 responden. Sedangkan metode pengambilan sampelnya menggunakan *accidental sampling*. Pada penelitian ini variabel bebasnya terdiri dari Atribut Produk dan Citra Merek, sedangkan variabel terikatnya yakni Keputusan Pembelian. Pengujian instrumen menggunakan uji validitas dan uji reliabilitas, sedangkan metode analisis data menggunakan analisis regresi linier berganda, uji t, uji f dan koefisien determinasi (R^2).

Hasil penelitian variabel independen X_1 diperoleh $t_{hitung} (5,874) > t_{tabel} (1,654)$, X_2 diperoleh $t_{hitung} (5,605) > t_{tabel} (1,654)$. Maka variabel X_1 (Atribut Produk) berpengaruh secara parsial terhadap variabel Y (Keputusan Pembelian), variabel X_2 (Citra Merek) berpengaruh secara parsial terhadap variabel Y (Keputusan Pembelian). Hasil uji f menunjukkan bahwa $f_{hitung} (117,183) > f_{tabel} (3,05)$, sedangkan signifikansi $0,000 <$ pada taraf signifikansi $0,05$ maka H_0 ditolak H_a diterima yang berarti variabel independen (Atribut Produk dan Citra Merek) secara simultan mempengaruhi variabel dependen (Keputusan Pembelian) secara signifikan. Hasil analisis koefisien determinasi (R^2) menunjukkan bahwa variabel independen (Atribut Produk dan Citra Merek) mempengaruhi variabel dependen (Keputusan Pembelian) sebesar 59,1%.

Kata Kunci : Atribut Produk, Citra Merek dan Keputusan Pembelian

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan atas kehadirat Allah SWT atas limpahan rahmat, taufik dan hidayah-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan skripsi ini. Shalawat serta salam penulis haturkan kepada Nabi Muhammad SAW yang telah memberikan pegangan hidup bagi setiap makhluk untuk sadar dengan ketidak sempurnaannya, dan berusaha untuk berbuat baik bagi sesama.

Penulis telah berusaha dengan segala daya dan upaya guna menyelesaikan skripsi ini. Namun, tanpa bantuan dari berbagai pihak lain skripsi ini tidak mungkin dapat terwujud. Oleh karena itu, penulis ingin mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Bapak Dr. Ir. Muh. Yusuf, M.Si selaku Rektor Universitas Bangka Belitung.
2. Bapak Dr. Nizwan Zuhkri, S.E., M.M selaku Wakil Rektor I Bidang Akademik dan Kemahasiswaan.
3. Ibu Dr. Reniati, S.E., M.Si selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Bangka Belitung.
4. Bapak Dr. Hamsani, S.E., M.Sc selaku Ketua Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Bangka Belitung.
5. Ibu Maya Yusnita, S.E., M.Si selaku Dosen Pembimbing Akademik yang senantiasa memberi motivasi dan nasihat.
6. Bapak H. Sumar, S.E., M.M selaku Dosen Pembimbing Utama yang telah berkenan menyediakan waktu demi membimbing dan memberikan pengarahan dalam penyelesaian skripsi ini.

7. Bapak Nanang Wahyudin, S.E., M.M selaku Dosen Pembimbing Pendamping yang telah bersedia meluangkan waktu untuk memberikan arahan dan petunjuk kepada penulis dalam penggerjaan skripsi ini.
8. Semua Dosen-dosen Jurusan manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Bangka Belitung yang telah memberikan ilmu dan bekal selama perkuliahan.
9. AAK, AUK, Jurusan, *Security* serta OB yang senantiasa membantu kelancaran kegiatan serta kenyamanan kampus selama kuliah.
10. Ayah, ibu, adik dan keluarga yang telah memberikan dukungan materi dan moril bagi penulis dalam penggerjaan skripsi ini.
11. Teman-teman, sahabat dan pacar yang telah memberikan masukan dan bantuan dalam penggerjaan skripsi ini.
12. Bank Indonesia yang telah memberikan beasiswa satu tahun kepada penulis.
13. Ormawa kampus yang telah memberikan pengalaman luar biasa dan memberikan warna selama perkuliahan.

Penulis meminta maaf setulus hati kepada semua pihak atas kesalahan yang penulis pernah lakukan. Serta penulis harapkan kritik yang arif serta saran yang konstruktif, tidak lain supaya diwaktu yang akan datang kami dapat menyajikan karya ilmiah yang lebih baik dari sebelumnya. Akhir kata, semoga skripsi ini bermanfaat bagi masyarakat pada umunya, pihak-pihak yang berkepentingan, serta bagi peneliti khususnya.

Balunjuk, 9 Agustus 2019

Penulis,

Ivan Pratama

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
HALAMAN PERNYATAAN.....	iv
MOTTO DAN PERSEMBAHAN	v
<i>ABSTRACT</i>	vii
ABSTRAK	viii
KATA PENGANTAR	ix
DAFTAR ISI	xi
DAFTAR TABEL	xvi
DAFTAR GAMBAR	xix
DAFTAR LAMPIRAN	xx
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	8
1.3 Batasan Masalah	8
1.4 Tujuan Penelitian	9
1.5 Manfaat Penelitian	9
1.6 Sistematika Penulisan	10
BAB II LANDASAN TEORI	12

1.1 Pengertian Manajemen Pemasaran	12
2.1.1 Pengertian Manajemen	12
2.1.2 Pengertian Pemasaran	12
2.1.3 Pengertian Manajemen Pemasaran	13
2.2 Atribut Produk	13
2.2.1 Pengetahuan Atribut Produk	13
2.2.2 Pengertian Atribut Produk	14
2.3 Citra Merek	15
2.3.1 Pengertian Citra Merek	15
2.3.2 Manfaat Merek	16
2.3.3 Fungsi Merek	17
2.3.4 Dimensi Citra Merek	18
2.4 Keputusan Pembelian	19
2.4.1 Pengertian Keputusan Pembelian	19
2.4.2 Langkah-langkah Keputusan Pembelian	19
2.5 Penelitian Terdahulu	22
2.6 Kerangka Berpikir	23
2.6.1 Hubungan Atribut Produk Terhadap Keputusan Pembelian <i>Smartphone Xiaomi pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi</i> Universitas Bangka Belitung	25

2.6.2 Hubungan Citra Merek Terhadap Keputusan Pembelian <i>Smartphone Xiaomi</i> pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Bangka Belitung	26
2.6.3 Hubungan Atribut Produk dan Citra Merek Keputusan Pembelian <i>Smartphone Xiaomi</i> pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Bangka Belitung	26
2.7 Hipotesis	26
BAB III METODE PENELITIAN	28
3.1 Pendekatan Penelitian	28
3.2 Tempat dan Waktu Penelitian	28
3.3 Populasi dan Sampel	29
3.3.1 Populasi	29
3.3.2 Sampel	29
3.4 Teknik Pengambilan Data	31
3.4.1 Jenis Data	31
3.4.2 Metode Pengumpulan Data	31
3.5 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel	32
3.5.1 Definisi Operasional Variabel	32
3.5.2 Pengukuran Variabel	33
3.6 Teknik Analisis Data	34
3.6.1 Uji Validitas dan Reliabilitas	34

3.6.2	Analisis Deskriptif	35
3.6.3	Uji Asumsi Klasik	36
3.6.4	Analisis Regresi Linier Berganda	49
3.6.5	Uji Hipotesis	40
BAB 4	HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	42
4.1	Deskripsi Objek Penelitian	42
4.1.1	Gambaran Umum <i>Smartphone</i> Xiaomi	42
4.2	Hasil Penelitian	42
4.2.1	Karakteristik Responden	42
4.3	Analisis Deskriptif	48
4.3.1	Deskripsi Variabel Atribut Produk	59
4.3.2	Deskripsi Variabel Citra Merek	53
4.3.3	Deskripsi Variabel Keputusan Pembelian	56
4.3.4	Rekapitulasi Deskripsi Variabel Atribut Produk, Citra Merek dan Keputusan pembelian	61
4.4	Uji Validitas dan Reliabilitas	62
4.4.1	Uji Validitas	62
4.4.2	Uji Reliabilitas	64
4.5	Uji Asumsi Klasik	65
4.5.1	Uji Normalitas	65
4.5.2	Uji Multikolinearitas	68
4.5.3	Uji Heteroskedastisitas	68
4.6	Analisis Regresi Linier Berganda	70

4.7 Uji Hipotesis	72
4.7.1 Uji F	72
4.7.2 Uji T	73
4.7.3 Analisis Koefisien Determinasi (R^2)	74
4.8 Pembahasan Hasil Penelitian	75
BAB V PENUTUP	82
5.1 Simpulan	82
5.2 Saran	83

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

Tabel II.1	Penelitian Terdahulu	22
Tabel III.1	Data pengguna smartphone xiaomi di Fakultas Ekonomi Universitas Bangka Belitung tahun 2018	29
Tabel III.2	Pembagian Sampel	30
Tabel III.3	Definisi Operasional dan Variabel Penelitian	32
Tabel III.4	Skor skala likert	34
Tabel III.5	Skala Deskriptif	36
Tabel IV.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis kelamin	42
Tabel IV.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	43
Tabel IV.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Jurusan	44
Tabel IV.4	Karakteristik Responden Berdasarkan Waktu Pembelian Xiaomi	45
Tabel IV.5	Karakteristik Responden Berdasarkan Intensitas Pembelian Xiaomi	46
Tabel IV.6	Karakteristik Responden Berdasarkan Handphone yang Pernah Digunakan	47
Tabel IV.7	Indikator Kapasitas Baterai	49
Tabel IV.8	Indikator Teknologi Prosesor	49
Tabel IV.9	Indikator Kapasitas memori	50
Tabel IV.10	Indikator Sistem MIUI	50
Tabel IV.11	Indikator Kualitas Kamera	51
Tabel IV.12	Indikator Model	51

Tabel IV.13	Indikator Kecerahan Warna	52
Tabel IV.14	Rekapitulasi Rata-rata Jawaban Responden pada Variabel Atribut Produk	52
Tabel IV.15	Indikator Bentuk	53
Tabel IV.16	Indikator Cocok Bermain Game	53
Tabel IV.17	Indikator RAM yang Besar	54
Tabel IV.18	Indikator Fitur	54
Tabel IV.19	Indikator Pembuatan	55
Tabel IV.20	Indikator Harga	55
Tabel IV.21	Rekapitulasi Rata-rata Jawaban Responden pada Variabel Citra Merek	55
Tabel IV.22	Indikator Spesifikasi	56
Tabel IV.23	Indikator Tampilan	57
Tabel IV.24	Indikator Melalui Teman	57
Tabel IV.25	Indikator Melalui Internet	57
Tabel IV.26	Indikator Varian Warna	58
Tabel IV.27	Indikator Tipe	58
Tabel IV.28	Indikator Dasar Keinginan	58
Tabel IV.29	Indikator Pengaruh Orang Lain	59
Tabel IV.30	Indikator Pembelian Ulang	59
Tabel IV.31	Indikator Rekomendasi	60
Tabel IV.32	Rekapitulasi Rata-rata Jawaban Responden pada Variabel Keputusan Pembelian	60

Tabel IV.33	Hasil Rekapitulasi Deskriptif Variabel	61
Tabel IV.34	Hasil Uji Validitas Variabel Atribut Produk	62
Tabel IV.35	Hasil Uji Validitas Variabel Citra Merek	63
Tabel IV.36	Hasil Uji Validitas Variabel Keputusan Pembelian	63
Tabel IV.37	Hasil Uji Reliabilitas	64
Tabel IV.38	Hasil Uji Normalitas dengan Uji Statistik Kolmogorov-Smirnov (K-S)	67
Tabel IV.39	Hasil Uji Multikolinearitas	68
Tabel IV.40	Hasil Uji Gletser	70
Tabel IV.41	Hasil Uji Regresi Linier Berganda	71
Tabel IV.42	Hasil Uji F	72
Tabel IV.43	Hasil Uji T	73
Tabel IV.44	Hasil Analisis Koefisien Determinasi (R^2)	74

DAFTAR GAMBAR

Gambar I.1	Grafik lima produsen <i>smartphone</i> teratas di Indonesia pada tahun 2017-2018	2
Gambar I.2	Grafik daftar pengguna <i>smartphone</i> di Fakultas Ekonomi Universitas Bangka Belitung	5
Gambar II.1	Model lima tahap proses keputusan pembelian konsumen	21
Gambar II.2	Kerangka berpikir	24
Gambar IV.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	43
Gambar IV.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	44
Gambar IV.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Jurusan	45
Gambar IV.4	Karakteristik Responden Berdasarkan Waktu Pembelian Xiaomi	46
Gambar IV.5	Karakteristik Responden Berdasarkan Intensitas Pembelian Xiaomi	47
Gambar IV.6	Karakteristik Responden Berdasarkan Handphone yang Pernah Digunakan	48
Gambar IV.7	Hasil Uji Normalitas Histogram	66
Gambar IV.8	Hasil Uji Probability Plot	66
Gambar IV.9	Hasil Uji Heteroskedastisitas	69

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner Penelitian

Lampiran 2 Hasil Karakteristik Responden

Lampiran 3 Hasil Analisis Data Deskriptif

Lampiran 4 Hasil Uji Validitas

Lampiran 5 Hasil Uji Reliabilitas

Lampiran 6 Hasil Uji Asumsi Klasik

Lampiran 7 Hasil Uji Regresi Berganda, Uji t, Uji f dan R²

Lampiran 8 Daftar Riwayat Hidup

Lampiran 9 Surat UPT Bahasa

Lampiran 10 Surat Izin Meneliti

Lampiran 11 Sertifikat TOEFL

Lampiran 12 Kartu Bimbingan Skripsi

Lampiran 13 Kartu Menonton Seminar

Lampiran 14 Kartu Revisi Skripsi

Lampiran 15 Form Plagiasi

Lampiran 16 Hasil Plagiasi